Margen y sobreprecio, con un ejemplo

El margen es la parte del precio que usted se queda. El sobreprecio es cuánto agrega encima de su costo. No son el mismo número.

Pasos

1. Digamos que una pieza le cuesta $100 y usted cobra $150.
2. Su sobreprecio es del 50%, porque agregó $50 al costo de $100.
3. Su margen es del 33.33%, porque $50 es la tercera parte del precio de $150.

Para tener en cuenta

En Precios puede decir cuál de los dos quiere decir, y HQ calcula el precio a partir de su costo.

Si un precio queda por debajo de su meta de margen, HQ lo marca.

https://orshihq.com/help/margin-vs-markup