Anzahlungen

Verlange eine Anzahlung, wenn ein Kunde ein Angebot annimmt: einen festen Betrag oder einen Prozentsatz.

Schritte

1. Öffne Preise und finde Anzahlung bei Annahme des Angebots.
2. Wähle keine, einen festen Betrag oder einen Prozentsatz.
3. Speichere. Angebote, die ab jetzt gesendet werden, verlangen sie.

Gut zu wissen

Der Kunde zahlt die Anzahlung per Karte, wenn er annimmt. Eine Anzahlung bucht den Besuch nicht: Ein Techniker muss den Auftrag trotzdem noch übernehmen.